2021-22 年度R I 会長 シェカール・メータ(カルカッタ:マハナガールRC)第2820地区ガバナー新井和雄 (下館RC)

国際ロータリー 第2820地区(茨城)

第1分区

日立港ロータリークラブ週報

2022. 3. 10 第 2004 回例



Rotary 日立港ロータリークラブ

> 会長エレクト 山口憲生 幹事 菅原光雄

会長 佐藤邦裕 事務局

日立市大みか町 2-28-5 渚会館

TEL 0294-53-6411

奉仕しよう みんなの人生を豊かにするため

例会日

毎週木曜日 12:30~13:30

美かの 例会場

日立市大みか町 6-14-12



3月は水と衛生月間です

会長挨拶 佐藤邦裕 会長



皆さん、こんにちは。庭の梅の花が 満開です。コロナ禍はまん延防止特 別措置延長期間中ではありますが、 収まりつつあるように思います。

ロシアによるウクライナへの侵攻

が非道なまでに進んでおり、映し出されるウクラ イナ市民の悲惨さは目に余る思いです。ロシアに よる暴挙をやめさせる方法はありませんか。西側 諸国による経済封鎖は諸刃の剣でもあります。世 界的なインフレ、いや、スタグフレーションの様 相も懸念される事態となって参りました。ロータ リークラブとしても、ウクライナや世界の人々に とって痛ましく悲惨な状況の中、医療活動、人道 支援活動に支援金を募り送っております。何とか ロシアの暴走を止めさせる方法はないものでしょ うか。21世紀の今、様々な戦禍を経験し、紛争解 決の手段として戦争や暴力では解決にならないと 知っているはずなのに残念でなりません。

明日、3月11日は東日本大震災の11年目の記 念日です。災害も紛争も忘れたころにやってくる。 しっかりと肝に銘じて対策には万全を。

例会報告

開会点鐘 佐藤邦裕 会長 Rソング 「我等の生業」

本日のビジター紹介 今野紀仁 親睦活動委員長

米山準世話クラブカウンセラー 深谷政幸様(日立中央RC) 米山奨学生 馬 雯さん ようこそいらっしゃいました。

出席報告 佐藤泰子 副 SAA

会員数	出席数	出席率
37	23	65.71%
出席免除者数	前回訂正	合計出席率
4(本日出席2名)	12	100.0%

本日の食事メニュー:持ち帰り用弁当

にこにこ BOX 報告 佐藤泰子 副 SAA

【ご芳志を頂いた方からのコメント】

●松橋好徳さん…還暦1年前(59歳)となりま した。健康に過ごしていきたいと思います。

> 目標 1,408,000 円 本日のご芳志 2,000 円 トータル 1.256216 円

米山記念奨学生の送別

米山準世話クラブの深 谷政幸カウンセラーから 挨拶をいただき、その後、 マブンさんに 3 月分米山 奨学金が交付されました。



記念品の贈呈

日立港 RC から記念品として、日立大甕陶苑造 鉄釉 千鳥紋皿を贈呈しました。





馬 雯さん挨拶



感謝。コロナのことで皆様に会えることが少なくて、自分で体調管理も下手で、例会に出られなかったことがありました。この一年間一瞬で終わりました。それでも、毎回例会に

出て、色々なことを聞くことは楽しみにしていました。ロータリーアンの皆様の優しい心と元気な姿に癒され、感謝の気持ちを持って、生きていきたいです。日立港RC、日立中央RCの皆様、本当にお世話になります。ありがとうございました。

私は博士学位を取るためにもう一年間頑張りますので、コロナが収まり、機会がありましたら、引き続きよろしくお願いいたします。

会員卓話

三田寺清さん

『泰榮の歴史』

本日のプログラム



1、創業者と創業当時

創業者 小口隆文

大正8年10月13日生まれ(社長) 弟 小口義文

大正14年3月23日生まれ(専務)

創業時 昭和21年(終戦後)

大榮金属(有) 設立(資本金50万円) スクラップの買い取りから始まる。(水戸市) ネジの販売を始める(目黒)

「ネジはものづくりになくては成らない商品であることに気づく」

創業の精神 「日本経済の復活に役立ちたい。 大規模な雇用を創設したい。」

2、(株)日立製作所へ

- ~日立に通じれば、世へ通じる~
- ・ネジに限らず様々の商品を提案した。 それは、すべてお客様が欲しい商品、お客様が喜んでくれる商品は 世の中で必ず役に立てる。日本経済の成長になる。

昭和29年 大榮金属(株)設立 (資本金200万円)

昭和31~35年 大榮金属(株)と泰陽鉄螺(株) (資本金200万円) 2社を合併し泰榮金属工業(株)に商号変更(資本金500万円) ・ネジの商社としてスタート

昭和36年 泰榮製作所 下館工場を開設

・ものづくりにチャレンジ

①日東合成の下請けとしてスタート 絶縁旋盤 ②日立化成の下請け ・フィルム (ラップ) のカット業

• 温水器

③浄化槽 (FRP) ・日立の下請けが不足している時

3、顧客第一主義

十魂商才

有言実行

・武士の魂に商人の才能 お客様の事業の発展のために献身することを明言し、 そしてあらゆる手だてを尽くして実行してまいります。 【小口降文氏の言葉】

ネジは製品の最後に使う。しかしそのネジが1本でも不足すれば 製品は製品として完成しない。

⇒ We have the last piece of your dream.

昭和38年 出張販売を開始(水戸から)

(株)日立製作所は昭和43年当時の国内最高速となる分速300mのエレベーターを 開発し、日本初の超高層ビル「霞が関ビル」に納入

昭和33年~ 不二サッシ(株)と サッシやサッシの戸車の研究を開始 38年ごろ ・当時鉄しかなく錆の問題があった。

不二サッシはアメリカのアルミサッシをヒントに 国内初のアルミサッシの販売を開始

昭和42年 泰榮製作所 笠間工場を開設

日立からのアドバイス・・・ (株)日立製作所は電器メーカー、やはりネジだけでは (株)日立製作所 東海工場へ社員を出向(実習のため)設計へ製造まで

目的は自社製品を製作するメーカーを目指すこと

昭和45年 泰榮製作所 石岡電子工場開設

- カラーテレビの半導体でスタート
- その後、日立メディコ

昭和49年 泰榮商工株式会社へ商号変更(資本金5,000万円)

昭和50年 設計部下館事務所を開設

- ・自社製品「タイパネル」の製造 都内の小学校80~90校に納入
- 設計業をスタートさせる

(昭和57年エンジニアリング事業部として日立事務所へ

泰榮エンジニアリング(株)の前身)

~ (株)日立製作所は火力から原子力へ~

昭和49年電源三法が成立し、原発をつくるごとに交付金が出てくる仕組みができる。

4、サービスを提供する

物を提供することだけが、私たちの仕事ではない。 サービスを提供することがまさに役割である。

【常にお客様視点】

顧客のために夜中トラックを走らせることも

 2

5、一期一会

小口隆文氏の人間力は多くの交友関係から成り立っている。

- ~交友関係はこうして作られたのであろう~
- 出会いから全てが始まる。
- ・人と人の会話の中からヒントが生まれ、ビジネスが生まれる。
- ・相手が求めているものを真摯に聞くこと。そして実行すること。
- ・一度の出会いを生涯大切にし続けること。

6、泰榮グループのゴールは

【小口隆文氏の残した言葉】

- ・現在のグループ会社3社は最終形ではない。 企業は常に、世の中の状況に応じて離合集散しては発展するものであり、 生き続けるもの。
- ・企業は安定した雇用の場を創造することであり、雇用あって事業であり 社会に貢献する。
- ・日本は資源のない国であり、モノづくりに貢献することが必要不可欠で あり、自社製品を社会に提供するメーカーになることが目標。
- ・下請け業は、そこに至る迄の道中である。

7、設計・商社・製造まで

泰榮/泰榮電器/泰榮エンジニアリング

お客様のモノづくりの製造過程で必要なプロセスの提供を 行う。

商社部門

・部品の提供 (商品/モノ)

製造部門

・製品の提供 (製造技術~自社製品まで)

設計部門

・設計技術の提供(人や技術)

②-1 出張販売 ~偉大な商権であり宝~

- 〈出張販売のお客様のメリット〉
- ▶ (1) 注文書発行ゼロ・・・帳票類費用・人件費の削減
- ▶ (2) 管理調整員の減少
- (3) 現場の無在庫・在庫資産ゼロ管理・資金ゼロ
- (4) デッドストック品がなくなる
- (5) ジャストインタイム(必要なものを必要な時に手に入れられる)
- ▶ 出張販売はお客様の心臓部
- ▶ →顧客からの100%の信用力
- →泰榮が休業すると、お客様もダメージを受ける

②-2 出張販売 ~偉大な商権であり宝~

- 《出張販売の泰榮のメリット》
- (1) 安定的な売上維持・資金の有効活用
- (2) 同業他社の売込みが困難となる
- (3) 業績向上・利益の確保を図れる
- (4) 現場との在庫管理が即対応可能・デッドストック品削減
- (5) 在庫調整がタイムリーとなりメーカーとの価格・納期が良好
- ▶ (6) 荷受・現場との交流がとれ、他の製品の流通情報が速やかに入手できる
- (7)顧客に対しての強力な圧力となっている(一社購買)
- →出張販売(常備品)があることで、安定した売上が見込める

8、ネジのプロとして

お客様は、製品のプロであるが、部品のプロではない。 私たちは部品のプロであるという誇り

【顧客の設計ミスから製品不良へ】

エピソード1・・・・図面にない特殊加工 焼き入れ 焼き戻し

・焼き戻しが指示になかったため、加工せずに納品

⇒不良(ネジを落とすと割れた)

「ネジのプロとしては指示がなくても常識なのでは」と顧客から指摘される。

エピソード2・・・・型番に指示なし ⇒ 仕様変更依頼へ

 ・JISの規格通り製作したが、現場を確認するとオーバートルクにより ネジの頭が飛んだ。頑丈な素材を使用すれば問題ないと研究し、 顧客へ仕様変更を依頼した。

"トピック"

伊丹十三 監督・脚本 "マルサの女"

演出:山崎 努・宮本信子・津川雅彦・大地康雄

製作年:1987年 (35年前)

(あらすじ)

板倉亮子は国税局査察部、通称"マルサ"。ある日、 権藤商事に関するタレコミ情報がもたらされた。

権藤商事はかねてから税務署が睨んでいた会社で ラブホテルや土地転売でかなり儲けているはずなの に所得申告がすくなすぎるのであった。地道な内偵 捜査が続く中、遂に清掃車が捨てたゴミの中から証 拠書類が見つかった。全15章の受賞作品となる。

- 1.シカゴ国際映画祭最優秀主演女優賞
- 2.日本アカデミー賞最優秀主演女優賞(宮本信子) ご清聴ありがとうございました。

閉会点鐘 佐藤邦裕 会長

今週の会場の花 ^{**} オレンジ色のガーベラ ^{**} 花言葉:冒険心



第30回ローターアクト地区大会報告

青少年奉仕委員会 吉成公一

3月5日(日)、ホテル日航つくばにて、第2820 地区ローターアクト「第30回地区大会」が開催され、オンライン(zoom)参加しました。五十嵐立青つくば市長、新井和雄ガバナー、川上美智子地区青少年奉仕総括委員長、中野勝つくば学園ロータリークラブ会長の祝辞に続き、水戸、土浦、下館、土浦南、つくば学園、古河地区、茨城大学、茨城県北の各ローターアクトクラブの活動報告がありました。各クラブともコロナ禍で活動を制限される中、オンライン例会を駆使して、奉仕活動に取り組んでいました。後半はボードゲームで盛り上がり、久しぶりの対面交流を楽しんでいました。

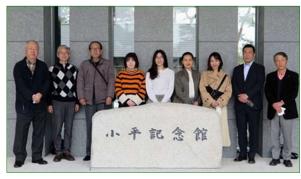
第1分区米山記念奨学生見学会兼送別会

太田秀夫カウンセラー

今年度、第1分区に は米山奨学生がマブン さんを含めて4人お り、鈴木ガバナー補佐 のご意向で分区内の横 連携強化を図って来ま



した。奨学生4人の中で2人は既に日本での就職が決まっており、残る2人は引き続き大学で研究活動を続けるそうです。3月13日に奨学生とカウンセラーが日立オリジンパークに集まり見学会兼送別会を開催し、記念品として同パークのマグカップを贈りました。奨学生とはこれからも色々な接点が出来ることを期待したいと思います。



★★ 行事の申込受付案内 ★★

- ◆ 観桜例会親睦ゴルフコンペ4月7日(木)グランドスラムCC
- ◆ 日立港 RC 創立 45 周年記念式典 4月23日(土)

日立オリジンパーク&大みかクラブ

今後のスケジュールのご案内

3月24日(木)例会12:30~ 美かの

「会員卓話 島田 裕さん (Zoom)」 「私とRC 桑名智行さん」

3月31日(木) 休会

4月7日(木) 夜間例会

「 観桜例会 調整中 」

4月14日(木)例会12:30~ 美かの

「 臨時クラブ協議会 : 周年行事」 「 会員卓話 本田秀夫さん 」

編集後記

◇先週末から急激に気温が上がり春の陽 気となった。日中は上着なしでいられる程 の温かさである。これで一気に桜の開花と 共に春本番となるのだろうか?しかしな がら春の訪れとともに一層人流が増える のも心配であり、充実した春を謳歌出来な い寂しさも感じられる。知っての通り、今 年も日立市では「さくら祭り」が中止、そ れに伴い「さくらロードレース」の開催も 見送られた。更には今月開催予定であった 「日立市小学生バレーボール送別大会」も 急遽日立市からの要請で中止となった。県 内ではコロナ感染者数が減らず、蔓延防止 重点措置の解除も期待できそうにない。 ◇我が家の人口減少?横浜の大学に通う 長男に続き、次男も東京の大学へ入学予 定。入学式を待たずして野球部の練習に合 流するため先週引っ越した。五人家族の我 が家は現在三人での生活となり寂しさを 実感しています。かろうじて留まっている 長女も早24歳、いつ嫁いでもおかしくな い年齢。この過酷な現実と向き合いながら 自粛生活の夜を過ごす今日この頃です。 (V)

発刊:日立港ロータリークラブ(翌例会日)

編集:会報・雑誌委員会

松橋好徳 糸賀正俊 五来美奈 神山靖基 中野紀子(事務局)

URL : http://www.hitachi-ko-rc.com
E-mail : info@hitachi-ko-rc.com

4